



Cultura Personas y Ventas

Formación y asesoramiento integral en talento y desarrollo comercial

Ricardo Almenar y Felipe Pérez de Madrid

Quiénes Somos

Ricardo Almenar

Especialista en liderazgo y desarrollo de talento

<https://www.linkedin.com/in/ricardoalmenarcoach/>

Felipe Pérez de Madrid

Experto en ventas y equipos de alto rendimiento

<https://www.linkedin.com/in/felipeperezdemadrid/>

Nuestra Visión

Transformar organizaciones desde su mayor activo: las personas y sus capacidades para vender, liderar y crecer.



Crecimiento



Liderazgo



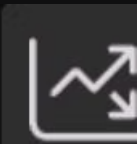
Personas



Cultura



Qué Ofrecemos



Metodología de Trabajo



Análisis personalizado

Empresa y equipos



Detección de mejoras

Personas y ventas



Diseño de itinerarios

Formativos adaptados



Formación práctica

Orientada a resultados



Área de Personas

Liderazgo

Desarrollo de habilidades directivas y gestión de equipos.

Cultura Corporativa

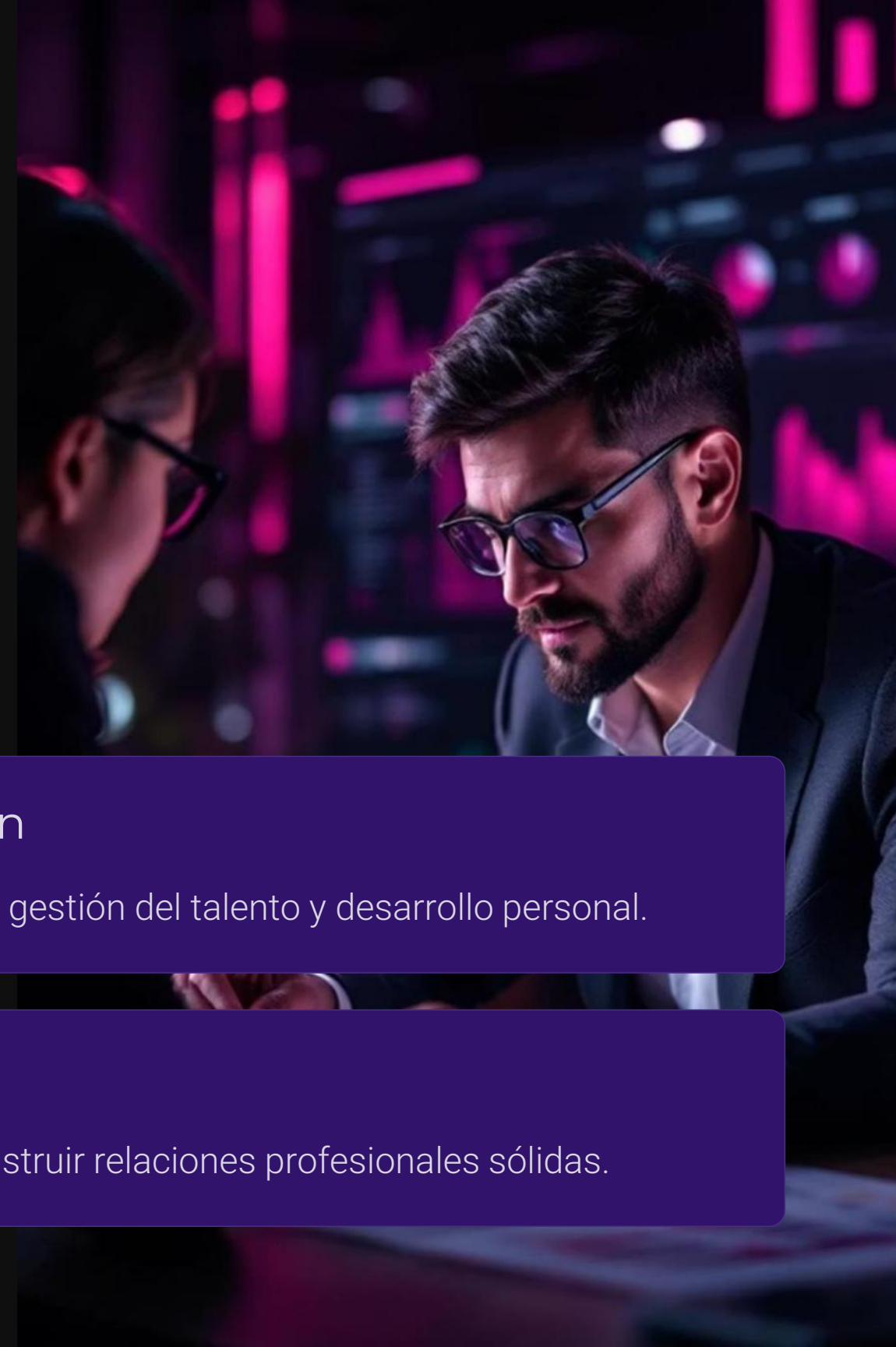
Propósito compartido a través de valores alineados.

Motivación

Programas de gestión del talento y desarrollo personal.

Confianza

Base para construir relaciones profesionales sólidas.



Área de Ventas



Técnicas de Venta y Negociación

Metodologías probadas para cerrar ventas con éxito.



Estrategia Comercial y Planificación

Diseño de planes para alcanzar objetivos de ventas.



Dirección y Gestión de Equipos

Liderazgo efectivo para equipos comerciales.



Procesos Comerciales Efectivos

Optimización del ciclo de venta completo.



Valor Diferencial



Impacto sostenible en el tiempo y demostrable.

Resultados medibles



Enfoque conjunto, intervención global

Personas y ventas integradas



Propósito y objetivo claro y consensuado

No hay ventas sin equipo

Coach ontológico empresarial y psicólogo organizacional en el ámbito educativo, organizacional y personal; experto en programas de Motivación y Gestión del Talento; así como en Liderazgo de equipos y Desarrollo de Personas.

Cuento con 39 años de experiencia profesional como consultor de empresas tanto en la función pública – *Cámara de Comercio de Valencia, Ayuntamiento de Gandia* - como en la empresa privada. He sido ponente en Congresos, Seminarios y Talleres de Trabajo formativos en multitud de Asociaciones Sectoriales en toda España; Profesor de ESIC, Universidad Ramón Llull, IQS de Barcelona, Federación Farmacéutica de Barcelona...

Lo que más valoro son las referencias de mis clientes, empresas como Grupo Pascual, Grupo Aquaclean, Hilaturas Ferre, Agroturismo Atzaró, Manterol , Manuel Reverte y Cía, Alhambra Internacional, La Tienda Home, Bodegas Vicente Gandía, Promo Tobacco, ATEVAL, Tejidos Royo ...

Como logros de mi trayectoria profesional, mencionar : 3ª Edición Premios Aecop 21 Cultura de Coaching en la empresa – 1º Premio Nacional: Manterol S.A., Premio Nacional de Moda – Reciclaje: Hilaturas Ferre S.A., Premio Nacional de Innovación del Ministerio de Comercio y Turismo al Proyecto de Gandia: Creación Modelo Centro Comercial Abierto – dirección Técnica.

Y, como me apasionan las empresas familiares, porque he “vivido” la empresa familiar al ser hijo de empresario, crear dos empresas familiares, y trabajar con multitud de ellas, compartir mi enorme satisfacción de ser ponente en el Global Summit, Tokyo – Japan - 2024, Congreso Mundial de Empresas Familiares con la Familia Pascual mediante la Ponencia: “ To be or not to be...” Emotional Connections for Longevity.

Para finalizar , te pregunto ¿ Deseas tener resultados superiores en tu empresa? Entonces, hay que invertir en Cultura y Personas, para tener un Propósito Compartido a través de Valores alineados y mediante la Confianza Corporativa.

Pregúntame sobre mis programas individuales o en grupo. Estaré encantado de ayudarte. **Todos tenemos un propósito vital, ¿sabes cuál es el tuyo?**



Soy vendedor, también soy formador comercial con 40 años de experiencia, bien aprovechada. Lo que te enseñe ya lo he probado y no te voy a vender humo, ni cosas que no puedas hacer. Vender cuesta trabajo pero es una de las profesiones más estimulantes. Hoy sigo vendiendo en ALBERTA NORWEG la mejor empresa de arquitectura que conozco como director de estrategia marketing y ventas, por lo que estoy actualizado y al día. Doy conferencias pero no soy conferenciante. He dirigido entrenado y formado a más de 2.000 vendedores y directores. He escrito un libro ("Vas a vender") y un blog (vasavender.com) pero no soy escritor. Soy vendedor desde hace 40 años, como te decía.

Creo en las personas y en que podemos mejorar cada día. Me he especializado en Dirección de estrategia comercial, formación comercial, formación ejecutiva, coaching y mentoring comercial. Desde hace 30 años dirijo y formo comerciales, mandos intermedios en empresa, retail y call center.

Me apasiona todo lo relacionado con la venta y la vida, la psicología comercial, la inteligencia emocional, el proceso comercial, las herramientas, el liderazgo, los resultados, el logro, la atención y servicio al cliente, los valores profesionales y personales...

He trabajado en marketing y venta directa a empresas, distribución, Retail. En España, Bélgica y Argentina. En épocas de bonanza y de crisis y en canales Off y Online.

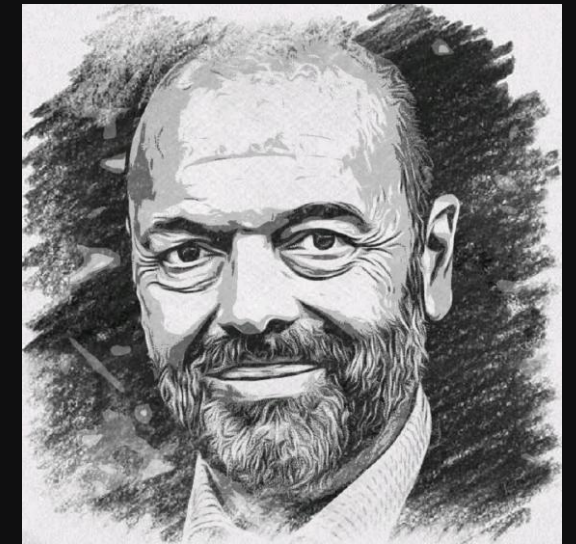
Tengo experiencia de cumplimiento de objetivos en venta directa, distribución y grandes cuentas.

Lanzamientos en Alberta Norweg, Vasavender, Fuerza Comercial Consultoría, Airtel/Vodafone, SEUR, Prosegur, Amena, Office Depot e Increnta. Puedes consultar más clientes en www.vasavender.com

Experiencia en sectores como Arquitectura, Logística y Transporte, Telecomunicaciones, Farma, Seguridad, Servicios, Ingeniería, IT...

Formador en posgrados y MBA, CEU, INEDE, EDEM, Universidad de Valencia UV, Universidad Autónoma de Madrid UAM (Escuela Universitaria de ventas de Fuerza Comercial Consultoría). Universidad de Alicante.

www.vasavender.com



Contacto

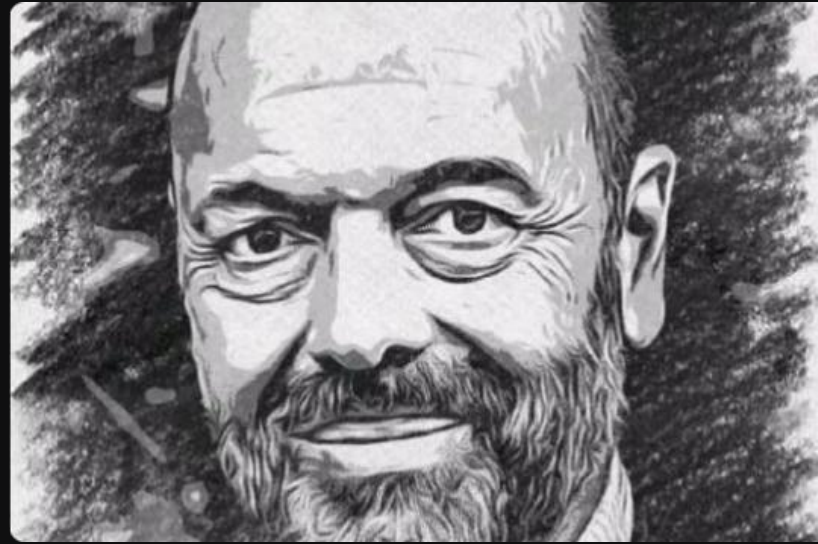


Ricardo Almenar

629 60 85 77

ralmenar@ricardoalmenar.com

ricardoalmenar.com



Felipe Pérez de Madrid

640 10 52 81

felipe@vasavender.com

vasavender.com



Nuestra Oficina

Antigua Senda de Senent 11

(Alberta Norweg)

46023 Valencia